

A L H A D J I A L I K O
DANGOTE

BIOGRAPHIE DU TITAN DES
MATIERES PREMIERES



**ÉDITION 10E
ANNIVERSAIRE
REVUE, CORRIGÉE
ET AUGMENTÉE**

**LES 21 SECRETS DE LA REUSSITE
EN AFFAIRES TIRES DU PARCOURS
LEGENDAIRE DE L'HOMME D'AFFAIRES
NOIR LE PLUS RICHE DU MONDE**

Achille **Wealth PhD**

le Maître
EDITIONS

*« Mon rêve est de reprendre
la richesse entre les mains de tous les
Nigérians. »*
- Aliko Dangote

**ALHAJI ALIKO DANGOTE
BIOGRAPHIE DU TITAN DES
MATIERES PREMIERES**

**LES 21 SECRETS DE LA REUSSITE EN AFFAIRES
TIRES DU PARCOURS LEGENDAIRE DE L'HOMME
D'AFFAIRES NOIR LE PLUS RICHE DU MONDE**

Achille Wealth PhD

Copyright 2020, Achille Wealth

Tous droits réservés.

Aucune reproduction de ce livre par quelque procédé que ce soit, n'est autorisée sans l'autorisation écrite de l'auteur.

Achévé d'écrire le 10 Janvier 2010

Edité par : Les Editions le Maitre,

Email : impactpeoplebook@yahoo.fr

© Tous droits réservés EM, 2020.
ISBN-13 : 9781659725377

TABLE DES MATIERES

DEDICACE

INTRODUCTION

LES ANCÊTRES DE DANGOTE

NAISSANCE DU VICTORIEUX HOMME QUI DÉFEND L'HUMANITÉ

SA SCOLARITÉ

SES DÉBUTS EN AFFAIRES

DEVENIR MILLIARDAIRE

Secret numéro 1 - Avoir un But

Secret numéro 2 - La Focalisation obsessionnelle sur le But

Secret numéro 3 - Le pouvoir d'une mission forte

Secret numéro 4 - Commencez petit mais rêvez grand

Secret numéro 5 - Détermination et Passion

Secret numéro 6 - Avoir un Mentor

Secret numéro 7 - Les riches travaillent pour leur propre compte

Secret numéro 8 - Soyez débordant d'imagination et toutes les opportunités afflueront vers vous

Secret numéro 9 - Travaillez intelligemment et de manière diligente

Secret numéro 10 - Construisez votre marque personnelle, et tâchez de ne pas la détruire

Secret numéro 11 - Produisez, ne faites pas juste du commerce

Secret numéro 12 - Vendez moins cher, offrez la qualité et ne tuez pas la concurrence

Secret numéro 13 - Établissez des connexions et priez pour une grande percée

Secret numéro 15 - Prenez des risques non démesurés mais bien calculés

Secret numéro 16 - Optez pour la stratégie de diversification : Ne mettez jamais tous vos œufs dans le même panier.

Secret numéro 17 - Répandez vos Nids

Secret numéro 18 - Apprentissage Constant

Secret numéro 19 - Faites circuler les affaires dans votre sang

Secret numéro 20 - Soyez Respectueux des lois du pays

Secret numéro 21 - Croyez en votre pays

REFERENCES

DEDICACE

*Ce livre est dédié à tous ceux et celles qui veulent
impacter le monde en libérant leurs talents légendaires.*

INTRODUCTION

N'avez-vous jamais voulu savoir pourquoi certaines personnes vivent une vie de richesse et d'abondance, tandis que la plupart des gens luttent pour survivre financièrement? Y a-t-il des qualités, caractéristiques, et traits que les gens riches ont en commun et que la grande majorité n'a pas, ou n'a jamais développé? La réponse est un retentissant - Oui! Dans ce livre révolutionnaire et inédit, ALIKO DANGOTE le « noble fils de KANO », nous dévoile la réponse à toutes les questions sur l'argent, la richesse, et la réussite au travers de son parcours légendaire. Vous découvrirez les principes, les méthodes, ainsi que les stratégies fondamentales qu'il a utilisées pour parvenir à la prospérité et à la réalisation de son incroyable rêve d'Homme d'Affaires noir le plus riche du Monde. Dans ces pages, vous irez à la dé-

couverte passionnante et merveilleuse des vingt et un secrets qui ont présidé à l'édifice de son gigantesque empire financier évalué à vingt-cinq milliards de dollars par le magazine « Forbes » dans son classement de mars 2014. Aujourd'hui Dangote reste indétrônable sur le plan financier en Afrique et reste en tête de liste depuis une dizaine d'années. En comprenant les méthodes et les techniques qu'il a utilisées pour créer la richesse, vous serez à même de briser les barrières placées sur votre chemin vers la richesse et la réussite.

*A votre Succès !
Achille Wealth PhD*

BIOGRAPHIE DU TITAN DES MATIERES PREMIERES

LES ANCÊTRES DE DANGOTE

Le jeune **Alhaji Aliko Dangote**, plus connu sous le nom Aliko Dangote, est né dans la ville ancienne de Kano, des célèbres « pyramides d'arachide ». Kano a été un Centre commercial pendant des siècles se démarquant pour être un point focal pour tous les genres d'activités économiques qui alignent la vente d'esclaves, en échange de sel, d'épices, noix de kola, cuir, coton, sucre et or. Alhaji Alhassan Dantata (nommé Tata par l'infirmière qui l'a élevé - Dantata veut dire 'le fils de Tata') était son arrière-grand-père maternel et lui aussi avait été initié aux affaires et à l'art de gagner de l'argent par son propre père.

En 1913, Alhaji Alhassan Dantata (1877-1955) était le plus grand exportateur de kola en Afrique de l'Ouest. La venue des maîtres coloniaux avec la voie

ferrée a été une très bonne opportunité pour lui de profiter des rails pour déplacer ses noix de kola le long de l'itinéraire Lagos-Kano. Avec le temps, il devint le seul distributeur pour les « Lever Brothers » (plus tard Unilever) et y engrangea des profits des tonnes d'arachides qu'il vendait. Ses transactions commerciales le rendirent riche, et même le plus riche au Nigeria. A sa mort en 1955, il était déjà clairement établi comme l'homme le plus riche en Afrique de l'Ouest.

Les enfants du négociant polygame, plus tard, jurèrent par un serment sur le saint Coran en présence de leur père sur le lit de mort, de travailler ensemble et de ne pas diviser l'empire commercial et financier de la famille. Encore aujourd'hui, les Dantatas dirigent d'importantes entreprises au Nigeria sans trop de bruit et sont même membres du conseil d'Administration du Groupe

Dangote. Le négociant d'arachide, Sanusi Alhassan Dantata (1919-1997), le premier millionnaire Nigérian, était l'aîné des frères et sœurs, et était le surveillant des activités commerciales de la famille.

Dangote a grandi sous la protection et le soin affectueux de son grand-père maternel, Sanusi Alhassan Dantata, qui prit Aliko, son premier petit-fils, en sa charge après la mort prématurée de son père. Sanusi transforma les affaires familiales au-delà du plus grand rêve de leur feu papa. Ce grand homme riche est mort en 1997, en laissant grand nombre d'enfants : l'un d'eux est Mariya, sa fille aînée est Umm Aliko.

En faisant un retour en arrière dans les années 1950, nous rencontrons un homme nommé Mohammed Dangote ; homme d'affaires, compagnon, et allié de Sanusi Dantata. Mohammed Dangote plus tard fera amitié avec Mariya, la

filles de son ami au travers des liens bien tissés par son père et son partenaire d'affaires Sanusi Dantata. Mohammed Dangote homme très engagé en politique, était même membre du parti « Northern House of Assembly » et a appartenu au « Northern People's Congress (NPC) » de Sardauna de Sokoto, de Monsieur Ahmadu Bello.

Vers le milieu des années cinquante, les deux tourtereaux (Mohammed Dangote & Mariya) se sont unis par les liens sacrés du mariage à Kano. Ce fut la grande fusion entre les Dantatas et les Dangotes.

NAISSANCE DU VICTORIEUX HOMME QUI DÉFEND L'HUMANITÉ

Le 10 avril 1957, un petit garçon rebondissant pesant à peine un peu plus de trois kilogrammes est né à Kano. La mère Mariya était si rayonnante de joie. Le petit garçon de cette journée est la raison pour laquelle vous lisez ce livre. Une semaine après, il a été nommé, pendant que son grand-père Sanusi Dantata transportait de joie, il lui attribua le nom d'ALHAJI ALIKO DANGOTE. « ALIKO » signifiant « Le Victorieux Qui Défend l'Humanité. » Dangote n'a pas grandi avec sa mère et ne savait pas beaucoup de son père (il l'a rencontré à de très rares occasions), qui mourut en 1965 alors qu'il était âgé de seulement huit ans, et il a été élevé par son grand-père maternel, qui était très attaché à lui et fit en sorte qu'il ne manquait de rien en grandissant dans leur vaste quartier

à Kano. Dangote dira plus tard : « *Tout ce que je suis aujourd'hui, et que je suis devenu, je le lui dois.* »

SA SCOLARITÉ

Pour quelqu'un qui a grandi dans Kano, la cité de la connaissance, ce n'est pas une surprise que Dangote ait pu s'instruire. Comme beaucoup de ses pairs qui grandissent sous la grande influence des savants islamiques de la vieille ville, il se construisit à l'une des plus vieilles universités sur terre, l'**Université Al Azhar du Caire**, en Egypte.

-1964: Il entre à l'École Élémentaire la Capitale de Kano (on raconte que pendant la pause dans l'école primaire, de haut front avec d'autres camarades de classe qui voulaient des sucreries, Aliko en fit sortir des bonbons de son sac et dit à ses meilleurs amis qu'ils pourraient avoir des sucreries en contrepartie d'une dîme. Il était si intelligent. Aliko Dangote dira lui-même plus tard en ces termes : *«Je me souviens quand j'étais à l'école primaire, j'allais acheter des car-*

tons de bonbons et je commençais à les vendre juste pour me faire de l'argent. J'étais tellement intéressé par les affaires. Même à ce moment-là, j'avais l'habitude d'acheter et revendre. Je garde encore ce souvenir en esprit. Je le faisais sur une base de temps partiel. J'avais l'habitude d'acheter des paquets de bonbons et donner aux gens de vendre pour moi. Je les rejoignais chaque fois avant la fermeture de l'école. Je recouvrais mon profit et leur donnais quelque chose à titre de récompense. Et nous avons continué ainsi. »

- 1964: Cheikh Ali Kumasi Madrasa (École arabe): Il assista simultanément à l'école coranique quand il revint de l'école primaire, un modèle qui est commun avec beaucoup de Musulmans nigériens.

- 1972: Obtention du G.C.E.A - levels au lycée la capitale de Kano.

- 1973: Entrée à l'École d'Économie et des Affaires (l'université Al Azhar au Caire en Égypte) où il obtint un diplôme en administration des affaires. En plus de toutes ces formes d'éducation officielle, il a aussi obtenu une grande quantité d'éducation non formelle de son grand-père ; il fait bon usage de celle-ci jusqu'à ce jour. Écoutez-le: « *Toute ma finesse et instincts dans les affaires, je les ai hérités de mon grand-père maternel. Comme son premier petit-fils, il a versé en moi toute sa magie d'homme d'affaires prospère. Je n'aurais pas été où je suis aujourd'hui sans lui; un très grand homme, aimable et soucieux.* »

SES DÉBUTS EN AFFAIRES

En 1977, Dangote, alors âgé de vingt ans quitte KANO et part s'installer à Lagos. Habile et plein d'entregent, il acquiert rapidement des licences d'importation de ciment qui lui permettent de rembourser sa dette en quelques mois seulement. Pendant cette période, l'apprenti businessman connaît également un échec cuisant qui lui servira de leçon. Investisseur malheureux dans une banque qui finit par faire faillite, il se résout à ne travailler que dans les branches qu'il maîtrise parfaitement, à l'instar d'un certain Warren Buffett, son modèle, et quatrième fortune mondiale (*selon le classement Forbes de mars 2014*). Lagos, la capitale du Nigéria, qui comptait déjà plusieurs millions d'habitants, sembla plus commode à Dangote pour le développement de ses affaires, un choix qu'il ne regrettera pas.

Lorsqu'il quittait Kano, Son grand-père maternel lui fit un prêt de 500 000 Naira (2 300 euros), une grosse somme à l'époque. Il raconte: « *Pour moi, j'ai commencé petit comme un négociant de ciment. Alors j'ai laissé le ciment autour des années 1978. Parce qu'il y avait cette armada, (flotte envoyée par Philippe II contre les Anglais, qui fût partiellement détruite dans une tempête), et le ciment était difficile à approvisionner en ce temps. J'avais mon propre argent que mon grand-père m'avait donné gracieusement, en revanche il m'a aussi donné un emprunt supplémentaire de N500, 000 (approximativement \$3,000) laquelle était une grosse somme d'argent à l'époque. En ce temps-là (1978), vous pouviez acheter dix voitures Mercedes Benz avec ce montant, étant donné que chacune était vendue à 5,000 NAÏRA, pendant qu'une Volkswagen Beetle oscillait entre N900 et N1, 000. Cet argent était alors un véritable montant substantiel, une véritable*

semence. L'emprunt était supposé être remboursé de manière échelonnée sur une durée de trois ou quatre années. Mais j'ai remboursé cet emprunt dans les six mois qui suivaient sa signature. »

Les affaires devinrent rapidement fructueuses et en mai 1981, il créa le groupe Dangote, spécialisé dans le ciment. Une bonne volonté et une énergie qui, pourtant, ne lui auraient sans doute pas suffi pour réussir sans un coup de pouce du destin... Et de la Main de Dieu.

En effet, en 1983 avec l'arrivée au pouvoir de la junte militaire, plusieurs hommes d'affaires furent arrêtés et emprisonnés pour motif de corruption. Profitant de ce délaissement du marché, Dangote diversifia ses activités dans les secteurs dont les responsables étaient absents. Ainsi il se spécialisa dans le commerce du sucre, puis dans celui du riz et de la farine.

À la fin des années 1980, lorsqu'il fit un voyage au Brésil, il en revint persuadé que l'enrichissement du Nigeria devait passer par la même stratégie d'industrialisation.

Il le fit savoir en ces termes : *« Je pensais que le Brésil et le Nigeria se situaient à peu près au même niveau, parce qu'à cette époque on entendait dire que le Brésil était une nation très endettée. Mais quand j'y suis allé, j'ai découvert une industrialisation massive. Incroyable. J'ai commencé à réfléchir en me disant « comment se fait-il qu'il y ait un tel développement de l'industrie au Brésil et pas au Nigeria ». À mon retour, j'ai décidé de me lancer dans l'industrie. »*

Ainsi, à la fin des années 1990, le Groupe Dangote passa du statut de compagnie commerciale à celui de géant industriel.

Une première usine de raffinerie de sucre, le Dangote Sugar Refinery, fut

créée pour fournir les compagnies de soda, les brasseries et les confiseurs du pays, suivie par l'achat d'une première usine de ciment en 2000 et d'une deuxième en 2003. Ses deux compagnies furent vendues par l'État dans un contexte de privatisation.

À partir de 2007, les treize sociétés du groupe firent leur entrée progressive sur la NSE (Nigerian Stock Exchange, la bourse nigériane) avec une valeur des parts dans celle-ci estimée par les analystes à dix milliards de dollars. Le groupe détient désormais plusieurs succursales dans plusieurs pays africains.

En [juillet 2007](#), [Forbes](#) publie qu'avec 1,5 milliard de dollars, Oprah Winfrey serait la personne "noire la plus riche du monde". Encore peu connu en dehors du Nigeria, Aliko Dangote a pris la parole publiquement pour déclara-

rer qu'il était « bien, bien plus riche qu'[Oprah Winfrey](#) ».

Le 14 novembre 2011, Aliko Dankote est fait Grand Commandeur de l'Ordre National du Nigeria par le président Goodluck Jonathan.

En 2013, le groupe Dangote possède la plus grande usine de production de ciment subsaharienne, Obajana Cement Plant. Ses projets d'investissement atteignent dix milliards de dollars, dont une part est sur la construction de cimenteries en Afrique (Afrique du Sud, Zambie, Éthiopie, Sénégal, Mozambique et Cameroun).

En 2013, avec un conglomérat de banques, l'homme d'affaires investit dans la construction d'une nouvelle raffinerie de pétrole d'une capacité de 400 000 barils par jour, pour un coût total de huit milliards de dollars.

En mars 2014, il est le premier homme d'affaires du continent noir à dépasser le cap de vingt-cinq milliards de dollars de fortune, et à atteindre le *Top 25* dans le classement annuel du magazine Forbes des Hommes les plus Riches du Monde.

Enfin, Alhaji Aliko Dangote est classé le 27 avril 2014 parmi les « 50 personnalités africaines les plus influentes dans le monde » selon le magazine [*Jeune Afrique*](#).

DEVENIR MILLIARDAIRE

Il a fallu trois décennies à Alhaji Aliko Dangote pour amasser un milliard de dollars américains. Son voyage en est l'un des plus passionnant et intéressant, montrant tous les traits de chance, d'opportunité, de dur labeur, et **surtout de providence divine, faisant ainsi de lui un homme à la Main de Dieu**. Sous le régime Shagari, il y avait une importation sans précédent de produits de première nécessité et d'autres. La compagnie de Dangote, alors nommé Alco Company, était un des importateurs majeurs. Elle a aussi fourni d'énormes tonnes de ciment aux gouvernements à différents niveaux qui embarquent sur les projets de construction de vastes logements.

Quand le gouvernement Shagari décida de moderniser Abuja, le nouveau territoire proposé pour abriter la Capi-

tale Fédérale, le ciment fournit par le Groupe Dangote fit aussi au point.

Quand le Général Muhammadu Buhari arriva au pouvoir en 1983, il mit un sabot sur toute l'importation et les affaires jugées sales du régime Shagari.

L'homme d'affaires, et magnat Aliko Dangote ne fut pas trop heureux avec le nouveau régime le qualifiant de draconien et de partial ; mais il s'y prêta calmement au jeu et s'adapta très rapidement. Il le dit en ces termes : *« Si vous ne pouvez pas vous adapter aux changements dans ce monde et vous abstenir de blâmer tous les genres de forces externes, vos chances de survie sont limitées sérieusement. Soyez le mec intelligent qu'il faut, pendant que les autres hommes d'affaires se plaignent et gémissent, repositionnez-vous, et suivez de nouvelles opportunités pour les saisir ».*

En vue de s'adapter aux nouvelles exigences du gouvernement du Général Muhammadu Buhari, Dangote vira et forma Dangote General Textiles Products Enterprises et axa sa stratégie sur ce que le gouvernement de l'époque voulait: exportation de produits locaux tels que colle arabe, coton, millet, cacao, produits en cuir et noix de cajou.

Dans le cadre de la gestion de ses entreprises, il développa une éthique et des principes d'affaires solides. L'une des stratégies d'affaires d'Aliko Dangote pour réussir sur le marché des produits de base a été de développer un réseau de distribution solide afin d'effectuer la livraison de ses marchandises plus rapidement que celui de ses concurrents.

Après avoir acquis une forte emprise sur le marché des produits de première nécessité (sucre, riz, sel, pâtes, coton, mil, huile végétale,...), Aliko Dangote s'est aventuré dans la fabrication et

la production des mêmes produits qu'il importait. Dans une interview accordée à un journaliste par ce milliardaire, il a déclaré que passer de l'importation à la fabrication a été son plus grand mouvement d'affaires.

Depuis son installation dans la fabrication, Aliko Dangote n'a jamais regardé en arrière. Son groupe (Dangote Group) contrôle plus de treize autres entreprises avec la plupart acquise au moyen de fusions et d'acquisitions stratégiques. Au cours de la célébration de son cinquantième anniversaire en 2007, il a commandé une usine d'un milliard de dollars (Obajana Cement Factory), qui se trouve être la plus grande usine de ciment en Afrique.

Aujourd'hui, son groupe est constitué de:

Dangote Sugar Refinery, Dangote Flour Mills, Dangote sacks, Dangote Foods,

Dangote transport, Obajana Cement (Africa's largest cement factory), National Salt Company Of Nigeria (NASCON), Benue Cement Company Plc, Bachita Sugar Company, Dangote Cement, Blue Star Shipping, Blue Star Investment.

Tout récemment, il a renforcé ses activités philanthropiques avec le lancement de sa fondation (Dangote Fondation).

**LES 21 SECRETS DE LA RÉUSSITE EN AFFAIRES
TIRÉS DU PARCOURS LÉGENDAIRE DE L'HOMME
D'AFFAIRES NOIR LE PLUS RICHE DU MONDE**

Secret numéro 1 -

Avoir un But

« Après ma mort, je veux qu'on se souvienne de moi comme le plus grand industriel de l'Afrique. »

- Aliko Dangote

La première leçon que nous enseigne l'homme le plus riche du continent africain est incontestablement le point de départ de tout succès. Aliko Dangote recommande à toutes les personnes désireuses de réussir à se fixer un but noble. D'ailleurs lui-même est l'incarnation de la puissance d'une vie nourrie par le but. Très tôt, le plus riche homme noir de la planète s'est fixé un but dans la vie très élevé et chaque jour il court avec passion vers l'accomplissement de ce but.

Secret numéro 2 -

La Focalisation obsessionnelle sur le But

« Avoir un but ne suffit pas, vous devez vous concentrer avec obsession sur son accomplissement, sans disperser vos énergies. Ne vous laissez pas distraire. Voilà les seuls moyens d'accélérer le processus de réalisation de votre but »

- Aliko Dangote

Dangote est un homme beaucoup plus concentré. Il se fixe des objectifs personnels qu'il voudrait atteindre dans les affaires et les poursuit religieusement sans aucune forme de distraction ou de dispersion des idées. Il a réalisé toutes les étapes de ses objectifs fixés, et a également construit son succès sans perdre son allure. Il déclare : *« Même si je me fais des amis dans le do-*

maine politique, je ne permets pas aux politiques de me distraire. »

Secret numéro 3 -

Le pouvoir d'une mission forte

« Pouvoir aux besoins de base de plus de 150 millions de Nigériens ».

-Aliko Dangote

Une étude approfondie de l'icône africaine Aliko Dangote nous fait découvrir que son succès global est totalement articulé sur un facteur : sa mission. Cette mission est le carburant qui alimente ses entreprises et leur permet de dominer leur marché. Aliko Dangote a pu devenir un milliardaire parce qu'il avait une mission très forte, et cette mission est : *« Pouvoir aux besoins de base de plus de 150 millions de Nigériens »*. On apprend aussi d'Aliko Dangote que l'esprit entrepreneurial se trouve dans l'énoncé de mission, et si cette mission est forte, elle continuera

à conduire les entreprises de l'entrepreneur à la réussite, même après sa mort.

Secret numéro 4 -

Commencez petit mais rêvez grand

« J'ai construit un conglomérat et émergé comme le plus riche homme noir dans le monde en 2008, mais ce n'est pas arrivé du jour au lendemain. Il m'a fallu trente ans pour en arriver là où je suis aujourd'hui. Les jeunes d'aujourd'hui aspirent à être comme moi, mais ils veulent obtenir tout du jour au lendemain. Ils ne veulent pas travailler. Pour bâtir une entreprise prospère, vous devez commencer petit et rêver grand. Dans le voyage entrepreneurial, la résistance face à l'adversité est suprême. » - Aliko Dangote

« Vous devez avoir une vision, et non seulement une vision, mais vous devez avoir un plan qui vous fera réaliser cette vision. Pour nous, dans le groupe Dangote, par exemple, juste la conception et la

*planification seules prennent parfois deux ans. Vous devez également mettre en place des processus en vue d'exécuter les plans. Notre vision dans les cinq prochaines années est d'être une entreprise qui a environ 75 milliards de dollars en capitalisation boursière, être numéro un en Afrique et le numéro un des 100 premières entreprises dans le monde. » - **Aliko Dangote***

Le quatrième secret de richesse utile à tirer du parcours légendaire de Dangote est que la grandeur entrepreneuriale peut être atteinte même à partir de très petits débuts, et surtout en nourrissant son rêve d'une vision claire et d'un plan précis. Dangote a commencé très petit, avec un capital de démarrage d'une valeur de 500, 000 Naira fourni par son grand-père, et a réussi à bâtir un conglomérat de classe mondiale en l'espace d'une trentaine d'années. En 2008, Aliko Dangote est apparu comme le plus riche homme

noir dans le monde, avec une valeur nette de 3,3 milliards de dollars selon le magazine Forbes. En 2014, selon le même magazine, il est incontestablement, et de manière indétrônable, le plus riche homme noir de la planète avec une fortune avoisinant les vingt-cinq milliards de dollars, et il occupe également la vingt-troisième position à l'échelon mondial. Le groupe Dangote est passé d'une simple société de négoce, au plus grand groupe industriel du Nigeria , incluant Dangote Sugar Refinery (l'entreprise la plus exploitée la bourse nigériane , évaluée à plus de trois milliards de dollars avec des capitaux d'Aliko Dangote seul en tête de deux milliards de dollars américains), et la plus grande usine de production de ciment de l'Afrique dénommé « Obajana cement », et l'usine de production de farine « Dangote Flour », entre autres.

La principale leçon à tirer ici est qu'un voyage de milliers de kilomètres commence par une seule étape. Tous les jours, des milliers d'opportunités d'affaires rêvées meurent sans naître parce que les rêveurs n'ont pas le courage de faire le premier pas dans une grande foi. Une impulsion majeure à de grandes réalisations dans la vie est notre volonté à nous lancer dans la direction de notre objectif d'affaires comme Dangote l'a si bien fait, même si notre préparation semble ne pas être complète. Certaines personnes veulent être sûres de tout avant de se lancer vers leurs objectifs d'affaires, mais tout le monde sait qu'il n'y a pas de garanties dans la vie. La vie en elle-même est un risque.

Dangote n'a pas eu de garanties en 1977, quand il a commencé comme un simple commerçant. Si chaque question doit être résolue, si tous les obs-

tacles doivent d'abord être surmontés avant que nous prenons la décision audacieuse, alors rien ne sera jamais fait. Compte tenu de l'exemple Dangote, notre capacité de commencer même petit aiderait à déterminer le niveau de succès que nous pouvons réaliser en affaires.

Secret numéro 5 -

Détermination et Passion

« La passion est ce qui me fait avancer. La passion est ce qui me fait me coucher à 2h du matin et me réveiller à 6h du matin. »

-Aliko Dangote

Aliko Dangote est connu pour être un homme déterminé. Tout ce dont il rêve, il l'accomplit. Tout comme il dit : *« La passion est ce qui me fait avancer. La passion est ce qui me fait me coucher à 2h du matin et me réveiller à 6h du matin. »*

Pour construire une entreprise prospère, vous devez être déterminé et passionné. La passion et la détermination vous aideront à supporter les défis liés au processus entrepreneurial. *« Sans passion, oublier le projet de construction*

d'une entreprise prospère.» Disait Aliko Dangote aux étudiants de la Lagos Business School au Nigeria.

Secret numéro 6 -

Avoir un Mentor

« Tout ce que je suis aujourd'hui et ce que je suis devenu, je le dois à Mon Grand-père maternel. Comme son premier petit-fils, il a versé en moi toute sa magie d'homme d'affaires prospère. »

- Aliko Dangote.

Alhaji Aliko Dangote avait un grand-père en la personne de Sanusi Dantata qui était un modèle pour lui et qui lui prêta même l'argent avec lequel il commença son activité en 1977. Dantata fut un homme d'affaires très prospère, en particulier dans le secteur de la construction; Ainsi, Dangote avait quelqu'un pour l'inspirer. Et ce qu'il apprit de son grand-père maternel, il le mit en pratique et y ajouta sa propre idéologie personnelle du succès, ce qui lui per-

mit de devenir riche, et même plus riche que son mentor. C'est pourquoi il dira des années plus tard : *« Toute ma finesse et instincts dans les affaires, je l'ai hérité de mon grand-père maternel. Comme son premier petit-fils, il a versé en moi toute sa magie d'homme d'affaires prospère. Je n'aurais pas été où je suis aujourd'hui sans lui; un très grand homme, aimable et soucieux. »*

Secret numéro 7 -

Les riches travaillent pour leur propre compte

« Je n'aime pas me vanter, mais laissez-moi vous dire quelque chose. Je suis né dans l'argent. Que ce soit du côté maternel ou paternel, mes grands-parents ont toujours eu de l'argent. Donc, ce n'est pas que je sois venu juste et ai ramassé cet argent. Au contraire, tôt j'ai compris que pour bâtir mon propre empire commercial, et être financièrement indépendant il me fallait prendre la plus sage et audacieuse décision de ma vie en osant demander à mon grand-père maternel de me prêter 500, 000 Naïra afin que je passe à mon compte. »

- Aliko Dangote

Le septième secret de richesse utile à tirer de la réussite de Dangote est

d'apprécier le fait que travailler pour les autres ne nous rendra pas nécessairement riche. Dangote est devenu ce qu'il est aujourd'hui, car il s'est mis très tôt à travailler à son propre compte pour atteindre la grandeur.

En dehors des personnes qui amassent des richesses tout près du gouvernement, la plupart des gens qui deviennent multimillionnaires sont des entrepreneurs qui sont capables de prendre des risques pour développer des produits et services nouveaux et uniques sur le marché. Si vous regardez n'importe quel richissime homme aujourd'hui érigé au rang de modèle ; le Nigérian Dangote, l'Américain Bill Gates, le Mexicain Carlos Slim, l'Américain Warren Buffett, et bien d'autres encore - vous remarquerez une chose en commun: ils ont tous commencé par travailler pour eux-mêmes, établissant leurs objectifs d'affaires et travaillant

assidûment pour les atteindre. *C'est la chose la plus merveilleuse au sujet de la richesse* ; un secret attendant d'être exploité.

Les gens qui arrivent à puiser dans ce secret sont ceux qui commencent tôt à travailler dur pour eux-mêmes, ceux qui sont dédiés, ambitieux et focalisés obsessionnellement sur des objectifs d'affaires uniques, et non des gens dispersés qui travaillent pour d'autres.

Secret numéro 8 -

Soyez débordant d'imagination et toutes les opportunités afflueront vers vous

« L'avenir appartient à ceux qui sont innovateurs dans leur façon de penser. »

-Aliko Dangote

« Tout autour de nous, tous les instants, sont des occasions pour faire fortune. Tout ce que nous avons à faire est d'être imaginatif et ouvert à toutes les possibilités »

- Aliko Dangote

Le huitième secret de richesse utile énonce que pour être au rang d'entrepreneurs prospères vous devez être imaginatif, regardant toujours dehors pour des opportunités cachées. Cela signifie être constamment créatif et inventif. Grâce à une grande créati-

tivité, Dangote a ouvert une avalanche de possibilités. Il a développé un solide réseau qui fait la livraison de ses marchandises plus rapidement que celui de ses concurrents. Après avoir acquis une forte emprise sur le marché des produits de base, Dangote s'est aventuré dans la fabrication, la production des mêmes produits tels que le ciment et le sucre qu'il avait déjà importé par le passé.

En effet la créativité est le résultat de l'état d'esprit. Dans certains cas, une idée créative surgit des endroits les plus inattendus. Edwin Land, l'un des inventeurs les plus prolifiques de l'Amérique, a crédité sa fille de trois ans avec l'idée de la caméra Polaroid. Il a été dit que c'est au cours d'un voyage de vacances en 1943, qu'elle demanda à son père pourquoi elle ne pouvait pas voir la photo Terre venant d'elle. Au cours de la prochaine heure, comme il se promenait avec sa famille, son esprit était au travail

sur la question de sa fille. Avant longtemps, il avait travaillé sur le concept de la construction de l'appareil photo qui a lancé l'ère de la photographie instantanée.

Pour réussir en tant qu'entrepreneur, il faut être vigilant, ne jamais dormir et prendre le temps hors de notre chapeau de pensée. La différence entre les riches et les pauvres est généralement dans l'esprit. Elle est dans la manière même de penser, dans la façon dont ils se sentent et comment ils le sentent. Un vieux proverbe sénégalais dit que les opportunités que Dieu envoie ne réveillent pas les gens qui dorment. Si c'est votre désir de devenir un entrepreneur modèle comme Dangote, vous devez rester en éveil. ***Dormir est le propre des paresseux, des indolents, et de ceux qui ne font jamais rien de bien.*** Ceux qui deviendront riches, les

saisisseurs d'opportunités doivent être éveillés, agiles, et en alerte.

De nombreuses entreprises florissantes que vous trouvez aujourd'hui n'ont rien de mieux que ce qui est disponible pour vous maintenant. Ted Turner lors de la création de sa chaîne de télévision Cable News Network (CNN) en 1980, avait demandé ; « *Savez-vous pourquoi nous allons connaître un si grand succès, et pourquoi je dois faire un milliard de dollars (mille millions) ? C'est parce que les gens savent que les choses sont vissées et ils sont à la recherche d'un changement* ». Ajulu Uzodike de Curtix Cables PLC du Nigeria vit une opportunité de créer des câbles électriques nigériens surpassant de loin les chaînes importées. Aujourd'hui, il dispose d'un empire commercial énorme qui est coté à la Bourse du Nigeria.

Le Groupe Ibeto de Nnewi a commencé à fabriquer des plaquettes de

frein d'un véhicule automobile après des années d'importation des mêmes articles de l'Europe occidentale. Ce sont des exemples classiques de l'entrepreneuriat innovant.

Le principe directeur est de découvrir un besoin, et de prendre des mesures décisives pour répondre à ces besoins. Il y a une idée créative à l'intérieur de tout le monde. Relâchez le vôtre aujourd'hui comme Dangote l'a fait il y a plus de vingt ans et demain vous pourrez être un modèle de succès.

Secret numéro 9 -

Travaillez intelligemment et de manière diligente

« J'ai toujours cru au travail comme le seul moyen pour libérer l'Afrique de la pauvreté. Je crois fermement en la magie du dur labeur. Le travail dur ne tue pas ; il vous rend au contraire plus fort »

- Aliko Dangote

Le neuvième secret de richesse utile tiré du succès légendaire de Dangote, c'est que le travail acharné et intelligent d'une manière honnête paie. Certaines personnes ont une aversion naturelle pour le travail acharné et d'autres veulent plutôt faire du mal pour devenir riche. Dangote a travaillé avec diligence, d'une manière honnête et est devenu l'homme le plus riche d'Afrique depuis 2008.

Dans une interview spéciale avec le magazine Forbes, Dangote a parlé de son rôle moteur dans les affaires, les facteurs qui l'ont maintenu au-dessus de ses contemporains dans les affaires, son usine de ciment à Obajana dans l'Etat de Kogi d'une valeur de 800 000 000 de dollars d'investissement. En effet, *« une personne qui est paresseuse ou complaisante est condamnée à la pauvreté »* déclare-t-il. Un homme ou une femme paresseuse n'aura jamais de but dans la vie, et sans but, il n'y aura jamais de risque ou de succès. Pour être un réalisateur d'objectif, il faut viser haut et travailler dur pour y arriver. Ceux qui espèrent s'élever au-dessus de la pauvreté par des moyens douteux ou par miracle sont sans espoir. Si vous devez mentir, tricher, voler, frauder, mal vous conduire pour faire de l'argent, alors ne le faites pas, ce n'est pas la peine. Dans la même veine aucun atome de miracle ne permettra jamais aux personnes qui ne

travaillent pas avec diligence d'atteindre le succès. En effet, les miracles sont toujours disponibles, mais ceux-ci sont la part de récompense exclusive que Dieu attribue aux Hommes diligents.

Secret numéro 10 -

Construisez votre marque personnelle, et tâchez de ne pas la détruire

« Pour réussir en affaires, vous devez construire une marque et ne jamais la détruire. »

-Aliko Dangote

C'est le dixième secret de la réussite d'Aliko Dangote. Aliko Dangote est l'un des fervents croyants du pouvoir de la marque et à ce sujet il réitère :

« Pour réussir en affaires, vous devez construire une marque et ne jamais la détruire. Un avantage concurrentiel que j'ai eu quand je me suis aventuré dans la fabrication était ma marque " Dangote", dont je continue de construire diligemment au cours de mes projets commerciaux. »

Il y a quelques années, les actifs de Coca-Cola ont été estimés à trois milliards de dollars, mais le nom de la marque seule "Coca Cola" a été évalué à plus de quatre-vingts milliards de dollars. C'est la puissance d'une marque. Alors pourquoi ne pas commencer à construire votre marque aujourd'hui ? *Votre marque pourrait être votre grâce salvatrice dans les moments difficiles ;* elle pourra également se révéler être un très fort avantage concurrentiel pour votre entreprise.

Secret numéro 11 -

Produisez, ne faites pas juste du commerce

« Le plus grand mouvement dans mes affaires fut mon passage du statut de simple négociant à celui de fabricant »

- Aliko Dangote

L'icône industrielle Aliko Dangote a démarré ses activités en tant que commerçant de produits de base; il a acquis la confiance et l'expérience dans les affaires au fur et à mesure qu'il grandissait. Dans une interview accordée au magazine Forbes, il admet ouvertement que l'un de ses plus grands pas de géant en affaires a consisté à quitter du statut d'un simple commerçant à celui d'un fabricant. Il a résumé la situation ainsi: *« Fabriquez, ne faites pas juste du commerce. Il y a de l'argent dans le secteur*

manufacturier, même si cela nécessite une forte intensité de capital. Pour atteindre une grande percée, j'ai dû commencer à fabriquer le même produit pour lequel je commercialisais juste. »

La fabrication est un facteur stratégique de croissance, car il n'améliore pas seulement l'état de votre entreprise ; il vous permet également de redonner à votre communauté et à votre pays tout entier une dynamique favorisant la création d'emplois et le développement économique. C'est à juste titre que le Magazine Forbes surnomme Dagote le Titan des matières premières.

Secret numéro 12 -

Vendez moins cher, offrez la qualité et ne tuez pas la concurrence

« Il y a une règle pour l'industriel et qui est : Rendre les biens de meilleure qualité possible au prix le plus bas possible, en accordant le salaire le plus élevé possible »

- Henry Ford

Pour bâtir une entreprise prospère, Aliko Dangote souligne l'importance de la vente de produits de qualité à un prix abordable. La vente de produits de qualité à un prix abordable contribue à augmenter la fidélité de la clientèle. En ce qui concerne la concurrence, Dangote dit ceci : *« Ne tuez pas la concurrence. La concurrence est saine pour les entreprises. Elle vous permet de garder le confrère sur vos orteils. »*

Secret numéro 13 -

Établissez des connexions et priez pour une grande percée

« Pour survivre en affaires, vous devez renforcer vos relations d'affaires et votre réseau. Et plus important encore, vous devez prier pour une grande percée. Les grandes percées sont très vitales pour la survie entrepreneuriale. En fait, je peux difficilement pointer vers n'importe quel entrepreneur à succès qui n'a pas été poussé vers le haut par une grande percée »

- Aliko Dangote

Le treizième secret du succès en affaires, c'est d'avoir des connexions. Aliko Dangote est respecté pour son solide réseau d'affaires et ses relations politiques. Vous pouvez construire vos connexions et renforcer votre réseau dans le monde des affaires

en augmentant votre responsabilité sociale, en signant de joint-ventures et des accords de partenariat, en formant des alliances stratégiques, en participant à des événements et des partis d'affaires, en faisant des dons politiques et en rendant des visites de courtoisie aux capitaines des affaires et des industries.

Pour survivre en affaires, vous devez renforcer vos relations d'affaires ainsi que votre réseau. Et plus important encore, vous devez prier pour une plus grande percée. Les grandes percées sont très vitales pour la survie de l'esprit d'entreprise. En fait, je peux difficilement pointer vers n'importe quel entrepreneur qui n'a pas été poussé vers le haut par une grande percée.

Bill Gates a eu sa chance quand il a négocié et signé un accord avec IBM.

Aliko Dangote a eu sa chance quand il a obtenu sa licence d'importation de ciment.

Oprah Winfrey a eu la sienne quand elle a commencé « Harpo Studios Productions » et a acquis les droits sur ses spectacles ; « The Oprah Winfrey Show.»

Li Ka Shing eu la plus grande aubaine de sa vie pendant une période d'émeutes, et il a commencé à acheter des propriétés à des prix défiant toute concurrence.

Larry Ellison a eu sa chance quand il a obtenu un contrat pour construire des logiciels de base de données pour la CIA. La liste s'allonge, encore et encore.

Alhaji Aliko Dangote a investi à la fois dans des vies humaines et en politique, il s'est fait beaucoup d'amis dans la sphère politique, ce qui rendrait presque impossible pour ses entreprises

d'être affectées négativement par un changement politique dans le pays en raison du nombre d'amis qu'il s'est fait dans les partis politiques.

Donc, si vous voulez vraiment prendre un pas de géant dans les affaires, vous devez prier pour une grande percée ; mais également créer des connexions et être préparé lorsqu'elles s'ouvriront à vous.

Secret numéro 14 -

Pratiquez le don et redonnez à ceux qui ont contribué à votre réussite.

« Mon grand-père avait l'habitude de me dire que l'un des facteurs de croissance en affaires non mesurable est d'ordre invisible et spirituel. Plus tu donnes, plus tu reçois au centuple. »

- Aliko Dangote

Qui sont exactement ceux qui vous ont aidés ? Ce sont des individus ou des entités qui ont contribué pour l'obtention de votre statut de femmes ou d'hommes prospères. Il s'agit plus explicitement de celles et ceux qui vous ont donné un coup de main quand vous en avez le plus besoin et qui ont cru en votre potentiel à l'état fœtus. Il s'agirait aussi des personnes qui vous ont donné des contacts d'affaires, des connexions et même des encouragements. Ils pour-

raient s'agit des associés, collaborateurs politiques, des investisseurs, des clients fidèles, de bons fournisseurs, vos employés, l'équipe dirigeante de l'entreprise, les partenaires commerciaux et ainsi de suite. Respectez-les et redonnez-leur en retour. Vous serez béni en retour.

J'espère que vous êtes familier avec le dicton qui dit « aucun homme n'est une île. » Vous ne pouvez jamais devenir riche seul. Il y a des facteurs et des personnes dont vous aurez besoin pour tirer parti de votre succès. Dangote croit au principe de « Donner et il vous sera Redonné » Juste comme indiqué ci-dessus, l'un des secrets de sa réussite est qu'il a toujours su redonner à ceux qui ont contribué à sa réussite. Aliko est vraiment le reflet de son nom, qui signifie, « Le Victorieux qui défend l'humanité », au travers de ses divers actes de bienfaisance. L'homme a reçu

plusieurs prix en l'honneur de sa nature philanthropique et son importante contribution à l'économie du Nigeria. Les prix qu'il a reçus incluent le prix ZIK pour un leadership professionnel, prix international de Sir Ahmadu Bello, prix "The Sun Man of the Year 2010", et "the Cross River State Roll of Honor Award". En l'an 2000, Dangote a été conféré à l'honneur national d'Officier de l'Ordre du Nigeria, et le commandant de l'Ordre du Nigeria en 2005 .

Aliko siège au conseil de plusieurs organismes caritatifs, et est le président de la Fondation Dangote. Sa fondation est très active à redonner à la société et a donné des fonds de bienfaisance totalisant cent millions de dollars au cours des quatre dernières années. La fondation vise à améliorer la vie des personnes vivant au Nigeria. Certaines des contributions versées par la fondation Dangote comprennent; 1 milliard de

Naira pour les universités nigérianes, deux millions de dollars, pour les ressortissants pakistanais touchés par les inondations de 2010, et cinquante millions de Naira aux dirigeants de la communauté nigériane, afin d'aider à soulager les souffrances des communautés en raison de crises ethno-religieuses.

En plus d'être un homme qui donne librement à des causes nobles, Dangote a également la possibilité d'obtenir d'autres hommes riches à contribuer financièrement aux œuvres caritatives. Il a été capable de recueillir 11,35 milliards de Nairas, tout en dirigeant une commission présidentielle sur les victimes des inondations pour les résidents nigériens.

Selon le magazine **VENTURES AFRICA** Ces dernières années ont vu l'émergence de donateurs les plus remarquables en AFRIQUE, et l'icône industrielle Aliko Dangote s'est remarqua-

blement distingué par son cœur charitable.

Vingt-troisième homme le plus riche du monde selon le classement FORBES 2014, avec vingt-cinq milliards de dollars, et homme le plus riche d'Afrique, ce célèbre magnat des affaires africain s'est engagé sur la liste des philanthropes noires au travers de sa culture du don généreux. Le géant Nigérian des produits de base l'an dernier a fait don de plus de vingt-cinq millions de dollars à différentes causes à travers les communautés nigérianes. À cinquante-sept ans, Dangote, qui a récemment ouvert une usine de ciment automatisé d'une valeur d'un milliard de dollars, avec un équipement de surveillance en ligne constante pour assurer la production de ciment de haute qualité dans Ibese , l'État d'Ogun , au Nigeria, est enflammé par la passion de renforcer les entreprises petites et

moyennes entreprises . Il n'est pas surprenant qu'une partie de ces millions est allée charitablement dans la poche de la microfinance. Au Nigeria, au cours de l'immense inondation qui ravagea une partie de Lagos, Dangote donna cent millions de Naira (623 247 \$) pour les victimes. Il donna volontairement des millions de dollars aux services de la santé et de l'éducation dans son pays de résidence à la fin de 2011. Et la liste des dons de charité ne s'arrête pas là.

Secret numéro 15 -

Prenez des risques non démesurés mais bien calculés

« Une partie de la forte croissance de mon empire financier réside dans la prise des risques non démesurés mais bien calculés. En effet à chaque fois que j'ai voulu obtenir une entreprise qualifiée de moribonde lors des opérations de fusion/acquisition, j'ai toujours effectué une étude minutieuse avec mon équipe avant de décider. »

- Aliko Dangote

Dangote est un preneur de risque et un saisisseur d'opportunité. Il est l'un des rares investisseurs qui croient tellement en son pays, le Nigeria. Tandis que d'autres sont en train de fuir, de peur de ne pas investir au Nigeria, lui, il a décidé de rester sur place et de prendre tous les risques, même d'investir dans l'industrie pétrolière où les pipelines

sont l'objet de vandalisme. Ses risques sont payants aujourd'hui, et il n'a pas de regret de faire des affaires au Nigeria.

Secret numéro 16 -

Optez pour la stratégie de diversification : Ne mettez jamais tous vos œufs dans le même panier.

« Diversifiez votre business : ne mettez pas tous vos œufs dans le même panier et vous minimiserez les risques »

- Aliko Dangote

Dangote croit à la diversification de ses investissements; il est l'un des rares investisseurs qui s'opposent aux principes formulés par Andrew Carnegie ((1835-1919) *considéré comme l'homme le plus fortuné de son époque avec 350 milliards de dollars en monnaie moderne*) en ces termes : *« Concentrez votre business : mettez tous vos œufs dans le même panier et surveillez le panier.»* Dangote opère dans différents domaines de la fabrication - ciment, fa-

rine, jus de fruits, sucre, pâtes ; et d'autres domaines tels que le transport, l'emballage, etc.

Ainsi, les bénéfiques sont issus de sources diverses. Quand un domaine ne va pas bien, il y a toujours d'autres sur lesquels on peut se replier. Ses investissements ne sont pas seulement faits au Nigeria, il a répandu ses tentacules dans plusieurs pays africains.

rine, jus de fruits, sucre, pâtes ; et d'autres domaines tels que le transport, l'emballage, etc.

Ainsi, les bénéfiques sont issus de sources diverses. Quand un domaine ne va pas bien, il y a toujours d'autres sur lesquels on peut se replier. Ses investissements ne sont pas seulement faits au Nigeria, il a répandu ses tentacules dans plusieurs pays africains.

Secret numéro 17 -

Répandez vos Nids

« Oui, diffuser votre nid d'affaires en saisissant des opportunités d'affaires difficiles mais lucratives en dehors de votre zone de confort. Explorez d'autres entreprises, états ou pays. »

- Aliko Dangote

A ce sujet, l'icône industrielle Dangote a dit ceci lors de son récent voyage d'affaires au Kenya : «Je suis allé en Tanzanie, au Zambie, au sud du Soudan, en Éthiopie, mais pas au Kenya ; mais maintenant que je suis au Kenya et à la maison, nous allons investir quatre cents millions de dollars dans la région de Kitui pour bâtir la plus grande usine de cimenterie du pays. »

Secret numéro 18 -

Apprentissage Constant

« Mon grand-père avait l'habitude de me dire que lorsque tu t'entêtes de ne plus apprendre des autres, croyant que tu sais déjà tout, et que personne ne peut rien t'enseigner alors sache que tu as atteint le sommet de la sottise. Et ce sera la fin de la fin pour toi dans tout ce que tu entreprendras. Fils on cesse d'être leader, lorsqu'on cesse d'apprendre et surtout d'apprendre des autres.»

- Aliko Dangote

Dangote a déjà souligné l'importance d'apprendre de nouvelles choses, il est un lecteur avide qui consomme des livres tous les jours. Pour réussir, vous devez avoir l'attitude de toujours apprendre et essayer de nouvelles choses, vous ne pouvez pas rester dans votre zone de confort et prévoir

de réussir. Dangote déclare que le plus grand apprentissage qu'il a acquis ne vient nullement de l'éducation formelle, bien que nécessaire, mais plutôt du développement de ses facultés d'autodidacte capable de dévorer des livres à profit pour son business.

Il ne cesse de reconnaître l'apport de son grand-père maternel dans le développement de ses facultés intuitives et de l'augmentation de son indice d'enseignement. Écoutez-le : « *Toute ma finesse et instincts dans les affaires, je l'ai hérité de mon grand-père maternel. Comme son premier petit-fils, il a versé en moi toute sa magie d'homme d'affaires prospère. Je n'aurais pas été où je suis aujourd'hui sans lui ; un très grand homme, aimable et soucieux. Toujours prêt à enseigner.* »

Secret numéro 19 -

Faites circuler les affaires dans votre sang

« Je m'amuse beaucoup, mais je tire plus de joie dans le travail. Je crois au travail acharné et un de mes secrets de réussite en affaires est le travail acharné et intelligent. Il est difficile de voir un jeune qui ira au lit à deux heures du matin et se réveillera à cinq heures. Je ne prends pas de repos jusqu'à ce que je réalise quelque chose. »

- Aliko Dangote

Dans ce dix-neuvième secret, Dangote le noble fils de KANO révèle que vous devez avoir les affaires qui circulent dans votre sang si vous voulez vraiment faire les choses en grand en tant qu'entrepreneur. Regardez tous les entrepreneurs qui réussissent, ils

semblent posséder un même état d'esprit. C'est l'esprit d'entreprise.

Pour réussir en affaires, tout autour de vous doit sentir affaires. C'est-à-dire que vous devez penser affaires, rêver affaires, et vivre pour les affaires. Il s'agit de l'esprit d'entreprise. Le même esprit a gardé Warren Buffett dans le jeu, même à un âge avancé ; c'est le même esprit qui anime « General Electric », même après la mort de son fondateur ; Thomas Alva Edison. Animé par cet esprit, vous échouerez difficilement. Les affaires qui circulent dans votre sang entraînent ténacité, acharnement, passion, finesse, détermination, action et chaque attribut unique est requis pour vous maintenir dans le jeu entrepreneurial afin de vous hisser un jour comme Dangote au rang du plus riche homme d'affaires de votre continent.

Secret numéro 20 -

Soyez Respectueux des lois du pays

« Il n'existe aucun gouvernement qui soit contre le business, donc si vous voulez investir allez-y sans vous préoccuper de politique, car le gouvernement suivant aura besoin de vous. »

- Aliko Dangote

« Pourquoi risquer d'aller en prison en se livrant à des entreprises illégales quand il est plus facile de faire de l'argent en toute légalité? »

- Robert KIYOSAKI

Dangote conseille les entrepreneurs à être des citoyens respectueux des lois. Il encourage chacun à faire des affaires de manière éthique, tout en

jouissant d'une bonne image auprès des organismes de réglementation.

Obéir aux lois du pays implique également le maintien de votre crédibilité et dossier fiscal à jour dit-il. Pour l'icône industrielle Dangote, rien ne fait plus mal que d'essayer de construire un empire commercial et industriel, et d'un coup voir tous vos biens saisis ou gelés par les autorités.

Secret numéro 21 -

Croyez en votre pays

« Mon Grand-père avait l'habitude de me dire que la foi en son pays est si importante qu'elle vous permet de passer du statut d'un simple attentiste à celui d'un noble contributeur du pays. »

- Aliko Dangote

L'ultime secret utile à tirer de la réussite légendaire d'Aliko Dangote réside dans sa détermination à investir et contribuer massivement au changement du visage de son pays. Sa position patriotique est louable. Dans une interview exclusive accordée au magazine Forbes il déclare : *« Si vous me donniez aujourd'hui 5 milliards de dollars, je ne l'investirais pas à l'étranger ; Je l'investirais tout ici au Nigeria. Mettons-nous en-*

semble et travaillons pour la prospérité du Nigéria. »

Le Patriotisme de Dangote est en effet légendaire. Grâce à la construction et l'exploitation des installations de fabrication à grande échelle au Nigeria et en Afrique, le Groupe se concentre sur le renforcement des capacités de production locales à créer des emplois aux milliers de Nigériens et de fournir des produits de qualité et à des prix abordables pour les gens. Alors que de nombreux Nigériens, en particulier ceux qui ont acquis la richesse illégalement dans le gouvernement, luttent quotidiennement pour déplacer leur butin à l'étranger, Dangote continue d'investir sa propre richesse durement gagnée au Nigeria, parce qu'il croit à la grandeur du Nigeria.

Dangote insiste en disant que pour lui, l'une des principales conditions préalables à la construction d'une en-

treprise prospère qui vous rendra finalement riche consiste avant tout à développer une croyance ferme en votre pays.

Dangote est un fervent croyant en son pays, le Nigeria. Il estime les possibilités abondent partout, mais il faut juste un œil intelligent pour les voir. Il encourage tout le monde à chercher des opportunités dans son propre pays au lieu de chercher des pâturages plus verts dans ailleurs.

REFERENCES

1. Roman Loimeier. Islamic Reform and Political Change in Northern Nigeria, Northwestern University Press, 1997. p 65-70. [ISBN 0-8101-1346-5](#)
2. Tom G. Forrest. The Advance of African Capital: The Growth of Nigerian Private Enterprise, University of Virginia Press. p 209. [ISBN 0-8139-1562-7](#)
3. Jane I. Guyer. Feeding African Cities: Studies in Regional Social History, Indiana University Press, 1987. p 87-91. [ISBN 0-253-32102-6](#)
4. ["The Nigerian Millionaires" at TIME Magazine](#) Retrieved Sept. 17, 1965
5. [Article Aliko Dangote, mentioning Dantata's influence](#) Sunnews-online.com. 10 feb 2007

6. Price, J.H (1955-10-19). "[Alhaji Alhassan Dantata, An Appreciation](#)". *West Africa*. [Archived](#) from the original on 2010-11-15. Retrieved 2007-10-09.

7. Dan-Asabe, Abdulkarim Umar (November 2000). "[Biography of Select Kano Merchants, 1853-1955](#)". *FAIS Journal of Humanities* **1** (2). Archived from [the original](#) on September 3, 2007. Retrieved 2007-10-09. [[dead link](#)]

8. Iliffe, John (2005). "Urbanisation and Masculinity". *Honour in African History*. [Cambridge University Press](#). p. 283. [ISBN 978-0-521-83785-9](#).

9. Hashim, Yahaya; Kate Meagher (1999). *Cross-Border Trade and the Parallel Currency Market - Trade and Finance in the Context of Structural Adjustment*. [Uppsala](#):

[Nordic Africa Institute](#). p. 30.
[ISBN 978-91-7106-449-3](#).

10. Loimeier, Roman (1997). *Islamic Reform and Political Change in Northern Nigeria*. [Northwestern University Press](#). pp. 65–70.
[ISBN 978-0-8101-1346-6](#).
11. Sklar, Richard L (2004). *Nigerian Political Parties: Power in an Emergent African Nation*. [Africa World Press](#). [ISBN 978-1-59221-209-5](#).
12. Forrest, Tom (1994). *The Advance of African Capital: The Growth of Nigerian Private Enterprise*. [Edinburgh University Press](#). p. 206.
[ISBN 978-0-7486-0492-0](#).
13. ["The World's Billionaires"](#). Forbes.
Retrieved 5 March 2008
14. Aliko Dangote. Jeune Afrique magazine du 25 Février 2008.

15. ["The World's Billionaires No. 43 Aliko Dangote"](#). Forbes.com. 11 November 2013. Retrieved 20 November 2013.
16. [Net worth as of March 2012 per Forbes](#)
17. [Dangote Group's Cement Operations Spans Six African Countries](#)
18. ["The World's Billionaires"](#). Forbes. Retrieved 3 March 2014.
19. ["The Black Billionaires 2013"](#). Forbes. 3 May 2013. Retrieved 16 February 2014.
20. <http://leadership.ng/news/311013/global-power-list-dangote-64th-most-powerful-person>
21. [Aliko Dangote Poised To Buy Stake In English Soccer Club](#)

22. ["Nigerian plays down Arsenal link"](#). *BBC News*. 24 May 2010.
23. [Photos from the ceremony in which Dangote received the Member of the Order of the Federal Republic on the 14th of November 2011](#)
24. ["Aliko Dangote Racks in \\$9.2 bn in 2013"](#). *Bellanaija*. 3 January 2014.
25. Barau, A.S. (2007) *The Great Attractions of Kano. Research and Documentation Directorate, Government House Kano*
26. *Aliko Dangote Lecture at Lagos Business School* in June 2012 Inspiring young entrepreneurs and MBA students. Retrieved on dangotegroup youtube channel.
27. Forbes 400 Summit interview with Aliko Dangote. Retrieved 18 sept. 2012 on Forbes youtube channel.

28. MTV Base Meets Africa's Richest Man: Aliko Dangote. Retrieved **9 janv. 2013** dangotegroup youtube channel.
29. Aliko Dangote's interview with Daniel Franklin of the Economist. Retrieved **4 oct. 2012** dangotegroup youtube channel.
30. [Aliko Dangote : "Le potentiel du Nigeria est un secret trop bien gardé". Entretien du 07 octobre 2013 avec Jeune Afrique et à RFI. Recupéré sur jeuneafrique.com](#)
31. Dangote Group : Building on concrete foundations. Retrieved Apr 12th 2014 from The Economist Magazine.
32. An Hour With Africa's Richest Man. Retrieved May 8, 2014 from Time Magazine.

33. Aliko Dangote Listed as Richest Man in Africa. Interview du 10 Avril 2011. Récupéré sur [CNBCAfrica](#) youtube channel.
34. Aliko Dangote, Nigeria's first billionaire cements his fortune. Retrieved September 28, 2010 from cnn website.
35. Corporate Social Responsibility. DANGOTE CSR PROFILE. Retrieved from <http://dangote.com/aboutus/responsibility.aspx>
36. Jonathan Dimbleby, Documentaire : « À la découverte d'une autre Afrique », 1^{re} partie, diffusé sur [Arte](#).
37. [Aliko Dangote Net Worth \\$16.1 B \[archive\]](#), *Forbes*, mars 2013
38. <http://www.africanouvelles.com/interview/6312-aliko-dangote-le-magnate-nigerian-du-ciment-1er->

[milliardaire-dafrique-a-la-25eme-fortune-mondiale.html](#) [[archive](#)]

39. [Aliko Dangote, première fortune africaine](#) [[archive](#)], *Le Figaro*, 3 juin 2013

40. *Jeune Afrique*, « [Jeune Afrique : les 50 Africains les plus influents dans le monde](#) » [[archive](#)], sur <http://www.jeuneafrique.com> [[archive](#)], 27 avril 2014 (consulté le 1^{er} mai 2014)

41. Aliko Dangote. Retrieved from World economic Forum website

42. The Gospel of Wealth. Andrew Carnegie

« Après ma mort, je veux qu'on se souvienne de moi comme du plus grand industriel africain. »

- Aliko Dangote